

AlfaSprzedaż jest systemem wspomagania pracy przedstawicieli handlowych, wykorzystującym możliwości przenośnych komputerów kieszonkowych i telefonii komórkowej. Usprawnia zbieranie zamówień od klientów, sprzedaż bezpośrednią, umożliwia zarządzanie trasami wizyt oraz daje lepszy wgląd w historię kontaktów handlowych.

System AlfaSprzedaż jest systemem, który dzięki wykorzystaniu idei mobilnego handlowca wprowadza nową jakość w kontakty na linii firma-klient. Udostępnienia handlowcowi wgląd w aktualne stany magazynowe i aktualne ceny towarów. Wspomaga prowadzenie systemu cenników indywidualnych. Dzięki zarządzaniu trasami przedstawiciele pozwala kontaktować się z klientem we właściwym czasie. System daje wgląd w aktualne zadłużenie klientów co wspomaga windykację długów. Pozwala zarządzać wydawaniem materiałów reklamowych. System stanowi dobre rozwiązanie zarówno dla małych, średnich jak i dużych hurtowni i producentów. Posiada gotowe złącza wymiany danych z kilkoma wiodącymi systemami magazynowymi i księgowymi. Sieć firm współpracujących na terenie kraju zapewni Państwu dostawę sprzętu, wdrożenie i stały serwis systemu.

Trochę o technologii

Minęło już kilka lat odkąd na naszym rynku pojawiły się palmtopy, przenośne komputery o na tyle małych rozmiarach, że można je schować w kieszeni. Pomimo małych rozmiarów palmtopy niewiele różnią się możliwościami od stacjonarnych komputerów PC. Prawdziwą rewolucją było połączenie możliwości komputerów kieszonkowych z ofertą operatorów telefonii komórkowej przez co palmtop stał się zdalną końcówką sieci firmy. System AlfaSprzedaż wykorzystuje te właśnie możliwości.

Sybase SQLAnywhere®

System AlfaSprzedaż wykorzystuje technologię zdalnej synchronizacji danych pomiędzy palmtopen a komputerem biurowym opracowaną przez międzynarodową korporację Sybase, która według danych analityków jest światowym liderem w dziedzinie rozproszonego przetwarzania danych (68% rynku światowego według danych z 2001 r.) Technologia Sybase SQLAnywhere to nie tylko sama synchronizacja, to także baza danych zaprojektowana w nowoczesnej technologii klient – serwer, zapewniająca Państwu danym wysoki poziom bezpieczeństwa przed utratą i wysoki poziom poufności przed niepożądanym dostępem.

Komputer centralny:

system: Microsoft Windows 95/98/NT/2000/XP
min. konfiguracja: procesor min. 300 Mhz, min 64 MB RAM
zalecana konfiguracja: procesor min. 500 Mhz,
min. 128 MB RAM

Komputer przenośny:

system: Poket PC 3.0, Pocket PC 2002 lub 2003, WindowsCE
procesor: MIPS lub ARM, min. 16 MB RAM

Wymagania sprzętowe:

Ogromną zaletą systemu AlfaSprzedaż jest to, że może być uruchamiany na bardzo szerokiej gamie komputerów o bardzo różnicowanej mocy. Oczywiście większa ilość mobilnych handlowców będzie wymagała odpowiednio silniejszych komputerów obsługujących centralną bazę.

Opinie użytkowników systemu AlfaSprzedaż

“System AlfaSprzedaż znacznie usprawnił proces dystrybucji towarów w firmie Broplast. Przedstawiciele handlowi stali się wydajniejsi, zawsze poinformowani o aktualnej ofercie firmy i stanie rozliczeń z klientem. Obróbka zamówienia została znacznie zautomatyzowana.”

Piotr Bronikowski,
Broplast
Łomianki

“Zdobywanie nowych klientów czy choćby utrzymanie pozycji na rynku wymaga dziś użycia zupełnie nowych środków pozwalających dotrzeć do klienta zanim zrobi to konkurencja. Takim środkiem jest między innymi AlfaSprzedaż.”

Włodzimierz Zając,
PNOS
Ożarów Mazowiecki

Dlaczego AlfaSprzedaż jest najlepszym wyborem aplikacji wspierania sprzedaży dla Twojej firmy?

Aplikacje mobilnego wspierania sprzedaży coraz szybciej stają się standardem nowoczesnych systemów dystrybucji towarów. Najszybciej to zjawisko postępuje w sieciach FMCG (“Fast Moving Consumer Goods”), ale znaczenie mobilnego wsparcia sprzedaży dostrzegają także inne branże, w których sprawna dystrybucja jest jedną z podstaw funkcjonowania firmy.

Jeśli zastanawiasz się nad wyborem aplikacji mobilnej dla Twojej firmy zapewne zorientowałeś się już w istniejącej na polskim rynku ofercie i skoro czytasz te słowa, to dotarłeś także do systemu AlfaSprzedaż. Ten dokument ma na celu upewnienie cię, że to właśnie AlfaSprzedaż jest jedynym właściwym wyborem aplikacji mobilnej dla Twojej firmy. Poniżej podajemy tylko 10 powodów, dla których między innymi tak właśnie jest.

AlfaSprzedaż jest system rozwijany od 2000 roku przez doświadczony zespół programistów, posiadający wieloletnie doświadczenie w tworzeniu rozproszonych aplikacji bazodanowych, funkcjonujący obecnie w wielu firmach o różnych branżach. Oferuje bogatą funkcjonalność, jest wygodny i intuicyjny w użytkowaniu, nie zatyka się na dużej liczbie danych, przedstawiciele handlowi podkreślają jego przyjazność w użytkowaniu. Warto podkreślić, że chociaż wszystkie te wymienione cechy wydawać mogą się naturalne i oczywiste, niektóre z firm działających na polskim rynku bazując na swojej marce oferują klientom systemy, które w zasadzie nie istnieją (!). Zabezpieczeniem utworzenia oferowanego systemu ma być marka i duży rozmiar firmy (?). Radzimy Ci nie daj się zwieść i nie kupuj “kota w worku” – poproś oferenta o możliwość przetestowania systemu na swoich własnych danych przez okres chociaż jednego tygodnia. Firma ApSys oferuje swoim nabywcom możliwość wcześniejszego zapoznania się z naszym system na zasadzie takich właśnie “pilotów” wdrożenia, wypożyczamy sprzęt, instalujemy złącze z Twoim systemem magazynowym i pozwalamy Ci na “namacalne” przekonanie się o zaletach naszego systemu.

AlfaSprzedaż jest systemem opartym o najnowocześniejszą, najpopularniejszą i najlepiej sprawdzoną technologię synchronizacji rozproszonych baz danych – technologię Ultralite Sybase Adaptive Server Anywhere amerykańskiej firmy Sybase Inc, która według grupy analityków rynków informatycznych Gartner posiada 68% rynku mobilnych baz danych. Tymczasem wiele istniejących na rynku firm przekonuje, że ich systemy są dlatego właśnie dobre, że oparte są o technologię .NET firmy Microsoft, podobno najnowocześniejszą z istniejących. Takie podejście stanowi nie tylko ignorowanie faktów, ale najczęściej kryje się za nim także ukrywanie braków funkcjonalnych własnego oprogramowania.

AlfaSprzedaż jest systemem pracującym w technologii off-line. Oznacza to, że aplikacja instalowana na palmtopie jest autonomiczną całością i pracuje równie dobrze w sytuacji, gdy chwilowo brak połączenia telefonicznego z centralą. Posiada bowiem własną bazę danych, zawierającą wszystkie informacje potrzebne handlowcowi do pracy, system nie zatyka się nawet przy 10 tysiącach klientów i towarów. Synchronizowanie danych odbywa się na żądanie handlowca w dowolnym momencie. Dodatkową zaletą takiego podejścia jest niższy koszt połączeń GPRS.

AlfaSprzedaż jest systemem nie wymagającym wynoszenia danych firmy poza jej siedzibę. Wiele firm konkurencyjnych jest w stanie funkcjonować jedynie na zasadzie outsourcingu, to znaczy wymaga od Państwa udostępnienia swoich danych, które są instalowane na serwerze firmy zasadzie outsourcingowej. Natomiast w AlfaSprzedaży serwer synchronizacji instalowany jest w siedzibie firmy i całość wymiany danych nie wychodzi poza Państwa firmę. Zapewne producenci oferujący systemy na outsourcing podpiszą z Państwem umowę o poufności danych, warto się jednak zastanowić, czy aby na pewno chcą Państwo ponieść ryzyko udostępniania swoich danych na zewnątrz.

AlfaSprzedaż oferuje możliwość podłączenia do palmtopa drukarki, i drukowania faktur, zamówień, WZ, KP, raportów kasowych. Daje to handlowcom możliwość drukowania "rzeczywistych" dokumentów. Dla odmiany niektóre z firm konkurencyjnych pozwalają jedynie na składanie "elektronicznych" podpisów pod elektronicznymi dokumentami. Proponujemy zapytać Państwa klientów, czy wyrażiliby zgodę, na złożenie wzoru swojego elektronicznego podpisu na palmtopie, w szczególności nie mając kopii takiego "elektronicznego" dokumentu. Nie mówiąc o tym, że może na całe szczęście i tak taki podpis jest zupełnie nieważny w myśl obowiązującego prawa.

AlfaSprzedaż posiada gotowe złącza z kilkoma popularnymi systemami magazynowymi. Jeśli w twojej firmie używasz jednego z programów: PSI Wilk, WaPro WMAG (zarówno wersja DOS jak i Windows), TRES Trawers, MATRIX Symfonia-Handel, ELSE Else, NETSOFT Mos a także CDN FPP, Insert Subiekt to masz już gotowy łącznik wymiany danych pomiędzy systemem AlfaSprzedaż a Twoim systemem magazynowym. Jeśli jednak masz inny program magazynowy, firma ApSys chętnie wykona do niego złącze, jeśli tylko nie okaże się ono zbyt czasochłonne, wykonamy je bezpłatnie.

AlfaSprzedaż działa na szerokiej gamie urządzeń mobilnych: CASIO, HP (iPAQ), Pocket Loox i inne. Daje Ci to możliwość wyboru urządzenia dostosowanego do Twoich potrzeb. Możesz wybrać bardziej trwałą, ale droższą sprzet lub tańszy, ale mniej wytrzymały sprzet. Nie narzucamy Ci wyboru, oczywiście chętnie pomożemy Ci poradą co do sprzętu.

W przeciwieństwie do większości programów konkurencyjnych AlfaSprzedaż nie jest systemem ograniczającym się do zbierania zamówień. Wspiera także VAN-Selling, sprzedaż komisową, windykację należności.

AlfaSprzedaż posiada unikalny moduł wyszukiwania danych przy wprowadzaniu pozycji dokumentów. Pozwala on na bardzo szybkie wyszukanie towarów, zamykające się w przedziale ok. 4 sekund. To przyjazne wyszukiwanie towaru wspierane jest dodatkowo przez specjalizowaną klawiaturę alfanumeryczną polską oraz numeryczną. Jest też możliwość podłączenia czytnika kodów kreskowych i wyszukiwania towarów po kodzie EAN.

Wreszcie na koniec argument może nie najważniejszy, ale na pewno też bierzesz go pod uwagę: cena. AlfaSprzedaż nie jest może systemem najtańszym nie jest też może najbardziej rozbudowanym, ale w zgodnej opinii naszych użytkowników jeśli szukasz bogato funkcjonalnego systemu za rozsądną cenę, AlfaSprzedaż nie ma konkurentów!

Adam Kujawski
Właściciel ApSys



ul. Rydygiera 12 lok. 636
01-793 Warszawa
tel./fax 313-01-93
www.apsys.waw.pl
info@apsys.waw.pl

AlfaSprzedaż

System wspomaganie sprzedaży bezpośredniej



vanselling

preselling

